**Paso 1. Identificación del problema**

*Se identifican de manera adecuada las necesidades que se presentan en el problema propuesto así como sus síntomas y condiciones por los que debe ser resuelto.*

*Identificación de sus síntomas y necesidades:*

* Se han recolectado una gran cantidad de datos que hoy en día están en desuso
* Ingresan una cantidad diaria de alrededor 350 a 600 datos
* Se necesita lograr una evolución de beneficio a la empresa con los datos que se tiene en poder.
* Se quiere que el cliente conozca la variedad de productos que ofrece la empresa y cuales podrían ajustarse también a sus necesidades.
* Se quiere llegar a qué clientes compren la mayor cantidad de productos que ofrece la empresa.

*Descripción del problema:*

Allers Group requiere una solución a la problemática que tienen con el desuso de datos, para permitirle a la empresa obtener el mayor beneficio mediante análisis de datos para que esta pueda estructurar las diferentes áreas mediante los resultados

El sistema debe estar en la capacidad de:

|  |  |
| --- | --- |
| **Identificación del requerimiento:** | RF01 |
| **Nombre del Requerimiento:** | Uso de datos de la empresa |
| **Características:** | La solución estará en la capacidad de utilizar los datos recibidos por la base de datos de la empresa. |
| **Descripción del requerimiento:** | La solución podrá leer los datos obtenidos por la empresa Allers Group y estos se pondrán a disposición de la solución para el proceso que se necesite. |
| **Prioridad del requerimiento:**  Alta | |

|  |  |
| --- | --- |
| **Identificación del requerimiento:** | RF02 |
| **Nombre del Requerimiento:** | Actualizar la información |
| **Características:** | La solución estará en la capacidad de actualizar la información que se recibe por parte de la base de datos si así se necesita. |
| **Descripción del requerimiento:** | La solución podrá leer los datos nuevos que sean obtenidos por la empresa Allers Group y estos se pondrán a disposición de la solución para el proceso que se necesite. |
| **Prioridad del requerimiento:**  Alta | |

|  |  |
| --- | --- |
| **Identificación del requerimiento:** | RF03 |
| **Nombre del Requerimiento:** | Generar predicciones de ventas |
| **Características:** | La solución estará en la capacidad de realizar una predicción de ventas en base a los datos ya recibidos por la empresa Allers Group generando una salida con los resultados. |
| **Descripción del requerimiento:** | La solución realizará procesos que permitan obtener información para predecir las posibles ventas que a los clientes les interesaría comprar. Estos resultados pueden ser visualizados en base a diferentes categorías de producto o de cliente. |
| **Prioridad del requerimiento:**  Alta | |

|  |  |
| --- | --- |
| **Identificación del requerimiento:** | RF04 |
| **Nombre del Requerimiento:** | Generar reportes de ventas |
| **Características:** | La solución estará en la capacidad de generar un documento con las especificaciones que el usuario necesite estando este documento relacionado con las ventas. |
| **Descripción del requerimiento:** | La solución realizará un documento que permita obtener la información relacionada con las diferentes características de las ventas, tales como, el tipo de cliente, tipos de producto, cantidad de productos, precio, y las diferentes probabilidades de compra de este mismo tipo, la probabilidad de compra de otro artículo, entre otros. Si así es requerido, se adicionaran gráficas que permitan el entendimiento más detallado del documento. |
| **Prioridad del requerimiento:**  Alta | |

|  |  |
| --- | --- |
| **Identificación del requerimiento:** | RF05 |
| **Nombre del Requerimiento:** | Generar reportes de productos |
| **Características:** | La solución estará en la capacidad de generar un documento con las especificaciones que el usuario necesite estando este documento relacionado con los productos |
| **Descripción del requerimiento:** | La solución realizará un documento que permita obtener la información relacionada con las diferentes características de los productos, tales como, el tipo de producto, el tipo de cliente que los adquiere, cantidad promedio, precio, y las diferentes probabilidades de compra de este mismo tipo, la probabilidad de compra de otro artículo junto con este, entre otros. Si así es requerido, se adicionaran gráficas que permitan el entendimiento más detallado del documento. |
| **Prioridad del requerimiento:**  Media | |

|  |  |
| --- | --- |
| **Identificación del requerimiento:** | RF06 |
| **Nombre del Requerimiento:** | Guardar Reportes |
| **Características:** | La solución estará en la capacidad de guardar los reportes que hayan sido creados si así se requiere. |
| **Descripción del requerimiento:** | La solución guardara los reportes que hayan sido generados por la solución si así el usuario lo necesita. Estos no se deben guardar en la base de datos. |
| **Prioridad del requerimiento:**  Media | |